



Restauración Colectiva

*El portal de referencia para los profesionales del sector*

Te encuentras en Inicio / SERVICIOS / Bolsa de trabajo /

## Comercial de eventos

Comercial de eventos

**Funciones:** Gestionar las peticiones, presentar propuestas personalizadas, ampliar la cartera de clientes y coordinar los eventos asignados. Responsabilizarse de la cuenta desde que entra la petición hasta el final del evento. Realizar visitas a puerta fría de nuevos clientes, captación de nuevos eventos, coordinación de servicio de catering, seguimiento del evento: petición, seguimiento, facturación, contrato, satisfacción del cliente y cierre del evento, supervisar la puesta en escena y llegar a la excelencia.

**Empresa:** [Serunion](#).

**Lugar de trabajo:** Barcelona.

**Requisitos:** Experiencia mínima de 3 años en el sector de eventos como comercial y fluidez en inglés para poder mantener una conversación fluida con los clientes. Persona positiva y con ganas de nuevos retos. Capacidad comercial y dotes de negociación. Persona acostumbrada a trabajar bajo presión y sepa trabajar en equipo. Castellano, catalán e inglés.

**Se ofrece:** Entorno de trabajo joven, atractivo y dinámico, con oportunidades para el crecimiento profesional y personal. Política salarial competitiva compuesta por un salario fijo mensual. Posición fija a jornada completa en horario de lunes a domingo con dos días de descanso a la semana (hay eventos que caen en fin de semana, no muchos). Horario flexible (entrada/salida). Comedor subvencionado. Teletrabajo.

**Más información:** [Comercial de eventos](#).